

# Einkaufskosten spürbar senken



**21 praxiserprobte Einkaufswerkzeuge für mehr Erfolg und Power im Einkauf**

„Im Einkauf liegt Gewinn!“

Diese alte Kaufmannsregel hat nichts an Aktualität verloren – im Gegenteil. Der Erfolgsdruck im Einkauf steigt weiter. Vielleicht auch in Ihrer Firma. Wie schrauben Sie aber durch niedrige Einkaufskosten die Gesamtkosten Ihres Unternehmens ständig weiter nach unten? Wie sorgen Sie für eine nie versiegende Quelle von Einkaufserfolgen? Wie schaffen Sie weiteren Mehrwert für Ihr Unternehmen?

Starten Sie mithilfe von 21 praxiserprobten Einkaufswerkzeugen sofort gewinnbringende Lieferantenaktionen/-initiativen. Nutzen Sie konsequent das Aktionsprinzip. Seien Sie einfach schneller, kompetenter und „bissiger“ als Ihre Lieferanten. Der Lohn sind echte Spitzenergebnisse.

**Hier sind Sie richtig, wenn Sie ...**

- ▶ die Einkaufskosten Ihrer Firma spürbar und dauerhaft reduzieren möchten.
- ▶ Ihre persönlichen Einkaufserfolge messbar steigern möchten.
- ▶ Ihren „Werkzeugkasten“ im Einkauf überprüfen und füllen möchten.
- ▶ den Fokus auf Ihre wichtigsten Lieferanten verstärken möchten.
- ▶ offensive Einkaufsaktionen und -initiativen vorbereiten müssen.
- ▶ das Lieferantenmanagement aktiv ausbauen möchten.

**Methodik: Praxis, Praxis, Praxis!**

In angenehmer Atmosphäre wird Ihnen das Einkaufs-Knowhow und Insiderwissen mithilfe von anschaulichen Praxisfällen/-beispielen vermittelt. Kurzweilige, mediengestützte und Teilnehmer einbeziehende Lehrgespräche sowie Fachdiskussionen runden den Wissenstransfer ab.

**Dresscode-Empfehlung:** bequem und locker.

**Sie erhalten in diesem Praxisseminar**

- ▶ Die über **120 Seiten starke Arbeitsunterlage**
- ▶ **49 Aktionstexte** an Lieferanten zum Soforteinsatz
- ▶ **27 Praxis-Checklisten** und Arbeitshilfen für den Einkauf
- ▶ Den Baukasten „**Lieferantenbewertung**“ inklusive 2 Bewertungsverfahren
- ▶ **Die 99 besten Tipps und Kniffe** für Einkäufer/innen.
- ▶ 1 Jahr Zugriff auf die **Arbeitshilfen-Cloud** der Einkäufer-Akademie

## Zielgruppe

Dieses Praxisseminar besuchen Fachkräfte aus dem Einkauf, die ihr Einkaufskosten spürbar senken und die Einkaufsperformance verbessern möchten.

## Termine 2024

Maximal 10 Teilnehmer!

22. + 23. Feb.	Live-Online
02. + 03. Mai	Live-Online
19. + 20. Juni	Bielefeld
16. + 17. Okt.	Neu-Isenburg
11. + 12. Dez.	Live-Online

## Ihre 7 Vorteile

- ▶ Praxis, Praxis, Praxis.
- ▶ Maximal 10 Teilnehmer (online 8 Personen) = angenehmes Lernklima.
- ▶ Alle Teilnehmerfragen werden im Seminar beantwortet.
- ▶ Kostenlose Hilfe und Service bei Fragen nach dem Seminar.
- ▶ Zugriff auf die geschützte Arbeitshilfen-Cloud der Einkäufer-Akademie.
- ▶ Austausch, Networking, Ideen, und neue Perspektiven.
- ▶ 100 € Nachlass ab 2 Teilnehmer aus derselben Firma (100 € pro Person).



## Ihr Trainer und Einkaufsspezialist

**Jens Holtmann**, ausgewiesener Einkaufs- und Seminarprofi mit 39 Jahren Erfahrung „in der freien Wildbahn“. Bisher besuchten mehr als 17.000 Teilnehmer die Praxisseminare der Einkäufer|Akademie.

## 100 € Sonderrabatt

Ab 2 Teilnehmer aus demselben Unternehmen reduziert sich der Seminarpreis um 100 Euro pro Person. Der Nachlass wird direkt bei der Onlinebuchung abgezogen.

**Jetzt buchen und sparen!**

## Seminarpreis

Sie bekommen diese 2 lohnenden Praxistage für 1.280 € netto zzgl. MwSt. Darin enthalten sind die umfangreichen Arbeitsunterlagen, der Zugang zur Arbeitshilfen-Cloud, das Mittagessen und die Pausenverpflegung.

## Hilfe nach dem Seminar

Sollten Sie nach dem Seminar Fragen haben oder Unterstützung benötigen, steht Ihnen die Einkäufer-Akademie mit Rat und Tat zur Seite. Sie haben so immer einen fachlichen Berater an Ihrer Seite.

**Garantiert!**

**Sie können daher nur gewinnen.**

## Buchung

Einfach online buchen unter:

[www.einkaeufer-akademie.de/seminare](http://www.einkaeufer-akademie.de/seminare)

## Ihr Seminarleiter



# Einkaufskosten spürbar senken

**Ihre Lieferanten sind der Erfolgsschlüssel Nr. 1**

### 1. Tag

08:45

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Seminarunterlagen

09:00

**Seminarstart:** Begrüßung und kurze Vorstellungsrunde

09:15

**So holen Sie ihre Lieferanten aus der Komfortzone**

- 7 wichtige Grundsätze für erfolgreiche Einkaufsinitiativen
- Der Lieferantenfokus – Erfolgsstellschraube Nr. 1 im Einkauf
- Die Einkaufswerkzeuge und das Lieferantenmanagement neu ausrichten

09:45

**Preiserhöhungen erfolgreich abwehren**

- So „giftig“ sind Preissteigerungen für Ihren Einkauf
- Das Preiserhöhungssystem der Lieferanten
- Der große taktische Fehler des Einkauf bei Preissteigerungen
- Wie Sie Preiserhöhungen wirksam mit Zahlen und Fakten abwehren

10:30

*Kaffee- und Kommunikationspause*

10:50

**Das Hauptargument der Lieferanten: gestiegene Einkaufspreise**

- Wie Sie in einer Minute prüfen, ob diese Behauptung stimmt
- So reagieren Sie richtig auf die Preiserhöhungsforderungen
- Praxiserprobtes Knowhow zur Preiserhöhungsabwehr
- Welche unverzichtbaren Informationsquellen Sie kennen müssen

12:30

*Gemeinsames Mittagessen*

13:30

**Garant für Einkaufserfolge: offensive Einkaufsaktionen/-initiativen**

- Vereinbaren Sie in kurzer Zeit neue Konditionen mit Lieferantenn
- Aktionstexte: Wie Sie das wahre Gesicht der Lieferanten erkennen
- So erzeugen Sie noch mehr Wettbewerbs- und Leistungsdruck

13:30

**Lieferantenmanagement: Zulieferer finden, bewerten und entwickeln**

- Lieferanten einfach bewerten – 2 praxistaugliche Verfahren
- Lieferantenklassifizierung leicht gemacht
- Das Lieferantenportfolio im praktischen Einsatz
- Vereinbaren Sie mit A-Lieferanten Ziel- und Entwicklungspläne

15:00

*Kaffee- und Kommunikationspause*

15:20

**Marktrecherche: neue Lieferanten schnell und einfach finden**

- Profitipps zur Lieferantensuche
- Live-Demo: In welchen Datenbanken Sie recherchieren müssen
- Potenzielle Lieferanten auswählen und qualifizieren
- Die erfolgversprechendsten Recherchequellen

16:30

Ende des 1. Seminartages



# Einkaufskosten spürbar senken

Steigern Sie die Einkaufsperformance

2. Tag

## Arbeitshilfen-Cloud

Sie haben, zusätzlich zu Ihren Arbeitsunterlagen im Seminar, jederzeit Zugriff auf die geschützte Arbeitshilfen-Cloud der Einkäufer-Akademie mit praktischen Leitfäden, Arbeitshilfen, Ratgebern, Aktionstexten, Checklisten, Studien, Urteilen, Anleitungen, Excel-Add-Ins, ebooks etc.. Für jedes Seminar gibt es eine separate Arbeitshilfen-Cloud.

## Ihr Zertifikat

Nach dem Praxisseminar erhalten Sie Ihr persönliches Teilnahmezertifikat, das Ihr neu erworbenes Einkaufs-Knowhow und die erfolgreiche Teilnahme am Seminar dokumentiert.

## Seminarhotel

Die Präsenzseminare finden in ausgesuchten 4-Sterne-Tagungshotels statt. Sie können dort unter dem Stichwort „Einkäufer-Akademie“ Zimmer zu Sonderkonditionen buchen.

Das Abrufkontingent ist bis 4 Wochen vor jedem Seminartermin garantiert, danach nur nach Verfügbarkeit.

## Buchung

Einfach online buchen unter:

[www.einkaeufer-akademie.de/seminare](http://www.einkaeufer-akademie.de/seminare)

- 09:00 Einkaufsdienstleister: externe Helfer für mehr Einkaufsperformance**
- Diese Einkaufsdienstleister-Kategorien müssen Sie kennen
  - Eine Do-it-yourself-Mentalität im Einkauf ist „tödlich“
  - Die richtige Dienstleisterwahl: Quellen und Erfolgsbeispiele
  - Einkaufsdienstleistungen mit Künstlicher Intelligenz
- 09:45 Modernes C-Teile-Management in der Praxis**
- Mehr Zeit schaffen für die wirklich wichtigen Aufgaben
  - Analyse des Teilespektrums und der Beschaffungsprozesse
  - Diese 15 Warengruppen eignen sich für das C-Teile-Management
  - Vor- und Nachteile verschiedener C-Teile-Systeme
- 10:30 Kaffee- und Kommunikationspause**
- 10:50 Lieferantenleitfaden und Lieferantentage**
- Der genaue Inhalt eines Lieferantenleitfadens (mit Musterleitfaden)
  - Abgrenzung Lieferantenleitfaden zum Einkaufshandbuch
  - Der Nutzen von Lieferantentagen
- 11:30 B2B-Auktionen: Versteigern Sie Ihre Jahresbedarfsmengen**
- So erzeugen und nutzen Sie echten Wettbewerb
  - Ablauf und Voraussetzungen für eine Lieferantenauktion
  - Empfehlenswerte Auktionssysteme und -anbieter
- 12:30 Gemeinsames Mittagessen**
- 13:30 Schlüsselqualifikation: Verhandlungstechniken beherrschen**
- Unverzichtbares Rüstzeug für Preisgespräche
  - Die 5 besten Verhandlungswerkzeuge
  - Das erfolgreiche Verhandlungskonzept für den Einkauf
  - Wie Sie laufend Ihr Verhandlungs-Knowhow verbessern
- 14:15 Ausblick/Trends: Der Einkauf im Jahr 2033**
- Wie der operative Einkauf immer weiter automatisiert wird
  - Das Jahrzehnt des Einkaufs
  - Die gesamte Lieferkette wird per Tablet gesteuert
- 15:00 Kaffee- und Kommunikationspause**
- 15:20 Hedging im Einkauf**
- Währungsrisiken im Einkauf richtig absichern
  - Rohstoff- und Industriemetallpreise absichern
- 16:00 Ende des Seminars**

**Auch als  
Inhouseseminar!**