

Sich durchsetzen in Preisverhandlungen mit Lieferanten

**Stark verhandeln. Besser argumentieren.
Durchsetzen und Ergebnisse sichern.**

**Selbstbewusst auftreten, gekonnt kontern und
bessere Preise sowie Konditionen erreichen.**



**Souverän auftreten.
Argumente entkräften.
Erfolgreich durchsetzen.**



Selbstbewusst und
souverän auftreten



Lieferantenargumente
erkennen und entkräften



Verhandlungstechniken
gezielt einsetzen



Bessere Preise und
Konditionen erreichen



Ergebnisse sichern und
nachhaltig umsetzen



FÜR WEN IST DAS SEMINAR?

Für Einkäufer und Beschaffer, die in Preisverhandlungen selbstbewusst auftreten, schwierige Situationen sicher meistern und bessere Ergebnisse erzielen möchten – im operativen und strategischen Einkauf.



DAS BRINGT IHNEN DAS SEMINAR

- ✓ Sie treten selbstbewusst und überzeugend auf
- ✓ Sie entkräften typische Lieferantenargumente
- ✓ Sie setzen Verhandlungstechniken gezielt ein
- ✓ Sie erzielen bessere Preise und Konditionen
- ✓ Sie sichern Ergebnisse und setzen Vereinbarungen um



DAS ERWARTET SIE

- Die richtige Einstellung und Vorbereitung auf Verhandlungen
- Starke Argumentation mit Zahlen, Fakten und Nutzen
- Typische Taktiken der Lieferanten durchschauen und kontern
- Verhandlungstechniken und Gesprächsführung
- Preisverhandlungen aktiv steuern und Abschlüsse erzielen
- Vereinbarungen sichern und nachhaltig umsetzen
- Praxisübungen, Fallbeispiele und individuelles Feedback

AUF EINEN BLICK

Dauer	2 Tage Praxisseminar
Form	Präsenz o. Live-Online
Teilnehmer	Kleine Gruppen (max. 10 Teilnehmer)
Unterlagen	Umfangreiche Arbeitsunterlagen (über 100 Seiten)
Extras	1 Jahr Zugriff auf die Arbeitshilfen-Cloud



IHR TRAINER UND EINKAUFS-SPEZIALIST

Jens Holtmann
39 Jahre Erfahrung im Einkauf

Über 18.500 Teilnehmer
in Praxisseminaren

Praxiserprobt, das funktioniert –
seit über 39 Jahren



TERMINE 2026

- 15.07. – 16.07.2026 Stuttgart
- 19.08. – 20.08.2026 Live-Online
- 16.09. – 17.09.2026 Köln
- 04.11. – 05.11.2026 Neu-Isenburg
- 10.11. – 11.11.2026 Wiesbaden



JETZT PLATZ SICHERN!

www.einkaeufer-akademie.de/seminare
Max. 10 Teilnehmer – sichern Sie sich Ihren Platz rechtzeitig.



AUCH ALS INHOUSESEMINAR!

Wir kommen in Ihr Unternehmen.